OFFRE DE STAGE
Attaché(e) Commercial(e)

Niveau d'études : Bac +2/3
Durée et période du stage : Janvier à juillet 2027
Lieu du stage : Parc des Expositions

Entreprise

Destination Angers est une SPL – Société Publique Locale – qui a pour mission de gérer et développer l'activité touristique (affaires/agrément) et événementielle à Angers. Agence de Rayonnement du Territoire, Destination Angers recherche un(e) stagiaire Attaché(e) Commercial(e)

Description générale de stage

Directement rattaché(e) au pôle Evénements propriétaires, vous travaillerez au sein de l'équipe commerciale des salons propriétaires du Parc Expo, vous êtes chargé(e) de soutenir les équipes commerciales des manifestations, salons grands publics et/ ou professionnels.

Vos missions principales

- La commercialisation des espaces/stands et ventes additionnelles auprès de clients (appels téléphoniques et rdv)
- La prospection de nouveaux clients et le développement du portefeuille clients (téléphone, réseaux sociaux)
- Enrichir et mettre à jour la base de données clients / prospects
- Participer, dans ses activités, au déploiement opérationnel de la démarche RSE ISO 20121 et contribuer activement à son amélioration continue

Description du profil recherché

Disposant d'une grande aisance relationnelle et d'une facilité à travailler en équipe, vous êtes une personne organisée, rigoureuse, dynamique et force de proposition.

Bonne maîtrise des outils informatiques
Anglais souhaité (non rédhibitoire)

Candidature (lettre de motivation et C.V.) à adresser par mail avant le 30 novembre à :

- **demandedestage@destination-angers.com**
- Référence à rappeler : Stage_Attaché_Commercial_Evénements propriétaires dans l'objet du mail
- **Début du stage** : le 19 janvier 2027