

Offre de stage « commercial Salons »

Entre septembre 2022 et janvier 2023

Niveau d'études : A partir de Bac +2

Type de contrat : Stage – 35 h/hebdo

Durée du stage : de 3 à 6 mois- sur la période septembre 2022 à janvier 2023

Entreprise

Destination Angers est une SPL – Société Publique Locale – qui a pour mission de gérer et développer l'activité touristique (affaires/agrément) et événementielle à Angers. Agence de Rayonnement du Territoire, Destination Angers recherche un(e) stagiaire pour son service commercial.

Description du poste

Directement rattaché(e) au Pôle Événements, vous travaillerez au sein de l'équipe commerciale des salons propriétaires du Parc Expo, vous êtes chargé(e) de soutenir les équipes commerciales des manifestations, salons grands publics et/ ou professionnels.

Vos missions principales

- La commercialisation des espaces/stands et ventes additionnelles auprès de clients
- La prospection de nouveaux clients et le développement du portefeuille clients (téléphone, réseaux sociaux)
- Enrichir et mettre à jour la base de données clients / prospects

Description du profil recherché

- Disposant d'une grande aisance relationnelle et d'une facilité à travailler en équipe, vous êtes une personne organisée, rigoureuse, dynamique et force de proposition
- Bonne maîtrise des outils informatiques
- Anglais souhaité (non rédhibitoire)
- Stage basé au Parc Expo

Candidature (CV + lettre de motivation) à adresser par mail à :

demandestage@destination-angers.com

Avant le 25 mai 2022 avec la référence **Stage_Commercial_salons_2022** dans l'objet du mail.