

Offre de stage « commercial Salons »

De septembre à décembre 2024

Niveau d'études : A partir de Bac +2

Type de contrat : Stage – 35 h/hebdo

Durée du stage : de 3 à 6 mois- sur la période septembre à décembre 2024

Entreprise

Destination Angers est une SPL – Société Publique Locale – qui a pour mission de gérer et développer l'activité touristique (affaires/agrément) et événementielle à Angers. Agence de Rayonnement du Territoire, Destination Angers recherche un(e) stagiaire pour son service commercial.

Description du poste

Directement rattaché(e) au Pôle Evénements, vous travaillerez au sein de l'équipe commerciale des salons propriétaires du Parc Expo, vous êtes chargé(e) de soutenir les équipes commerciales des manifestations, salons grands publics et/ ou professionnels.

Vos missions principales

- La commercialisation des espaces/stands et ventes additionnelles auprès de clients (appels téléphoniques et rdv)
- La prospection de nouveaux clients et le développement du portefeuille clients (téléphone, réseaux sociaux)
- Enrichir et mettre à jour la base de données clients / prospects

Description du profil recherché

- Disposant d'une grande aisance relationnelle et d'une facilité à travailler en équipe, vous êtes une personne organisée, rigoureuse, dynamique et force de proposition
- Bonne maîtrise des outils informatiques
- Anglais souhaité (non rédhibitoire)
- Stage basé au Parc Expo

Candidature (CV + lettre de motivation) à adresser par mail à :

demandestage@destination-angers.com

Avant le 12 juin 2024 avec la référence **Stage_Commercial_salons_2024** dans l'objet du mail.

Début de stage 2 septembre 2024